

พิชิต เงินล้าน บนโลกออนไลน์

(How to Make a Million Online)



จงขยันทุกวัน
เหมือนกับตอนที่ทำวันแรก



อยากได้ความสำเร็จ
ต้องจ่ายด้วยความพยายาม



โลกออนไลน์คือสนาม
ที่หาเงินง่ายที่สุด ถ้าทำอย่างจริงจัง



ไม่กลัวลงทุน(ทำ)ก็ไม่เห็นกำไร
ไม่กล้าเปิดใจ(ทำ)ก็ไม่เห็นความสำเร็จ

สมชาติ กิจยรรยง

เปลี่ยนวิธีคิดเพื่อจับเงินล้าน

"ออนไลน์ไม่ได้ยาก แค่ต้องเริ่มทำตอนที่ยังไม่พร้อม"

"เปลี่ยนจากผู้เสพคอนเทนต์ มาเป็นผู้สร้างคอนเทนต์"

"อย่าเพิ่งมองหาเงินล้าน ให้มองหาทางแก้ปัญหาให้คนหมื่นคนก่อน"

"ในโลกออฟไลน์คุณเปิดร้านให้คนแถวบ้าน"

"ในโลกออนไลน์คุณเปิดร้านให้คนทั้งโลก"

วินัย และระยะเวลาสู่ความสำเร็จ

"ความสม่ำเสมอออนไลน์ ทรงพลังกว่าความอัจฉริยะ"

"ยอดวิวหลักร้อยในวันนี้ คือรากฐานของยอดขายหลักล้านในวันหน้า"

"อัลกอริทึมรักคนขยัน ผลลัพธ์รักคนไม่ล้มเลิก"

"อย่าเพิ่งหวังผลลัพธ์เดือนแรก ถ้ายังไม่ได้ลงมือทำติดต่อกัน 6 เดือน"

กลยุทธ์มัดใจลูกค้าออนไลน์

"คนซื้อเพราะเชื่อใจ ไม่ใช่แค่เพราะสินค้าดี"

"สร้างตัวตนให้เด่นชัด แล้วเงินล้านจะวิ่งตามหาคุณเอง"

"ขายของได้เงินครั้งเดียว ให้ลูกค้าได้ใจและได้เงินตลอดไป"

"คอนเทนต์ที่ดีคือสะพานเชื่อม กระเป๋าทังค์ลูกค้าเข้ากับระบบของคุณ"

ข้อคิดเตือนใจยามท้อแท้

"โพสต์แล้วไม่มีคนดู ดีกว่าไม่โพสต์แล้วไม่มีอะไรเกิดขึ้นเลย"

"คู่แข่งที่น่ากลัวที่สุดบนออนไลน์ คือตัวคุณเองที่ยอมแพ้ไปก่อน"

"โลกออนไลน์เปลี่ยนไว คนที่อยู่รอดไม่ใช่คนเก่ง

แต่คือคนที่ปรับตัวเร็วที่สุด"

"ทุกยอดไลก์ ยอดแชร์ ยอดคอมเมนต์

คือโอกาสทางธุรกิจที่คุณต้องคว้าไว้"

ข้อมูลภาพรวมโดย AI

หน้าลิขสิทธิ์อื้บู้ค

สถาบันส่งเสริมการพัฒนาบุคลากร(IBC GROUP)

พิชิตเงินล้านบนโลกออนไลน์ พิมพ์ครั้งที่ 1 พ.ศ. 2569

ราคา -220- บาท

ข้อมูลบรรณานุกรมของหอสมุดแห่งชาติ

- ยอดวิวหลักร้อย ยอดขายหลักล้าน เริ่มต้นจากก้าวแรกของเราเสมอ
- เริ่มต้นทำทันที ดีกว่ารอให้พร้อมทุกอย่างเมื่อขั้ยันถูกที่ ปีเดียวเปลี่ยน

ชีวิต

- โลกออนไลน์ไม่จำกัดวุฒิการศึกษา แต่วัดกันที่ความเร็วในการเรียนรู้
- สม่ำเสมอ

- ลูกค้านั้้นไม่ได้ซื้อสินค้า แต่ซื้อความน่าเชื่อถือและวิธีแก้ปัญหาคี่เรา
- นำเสนอไป

ISBN (E-BOOK)-978-616-95315-1-7

บรรณาธิการต้นฉบับ สมชาติ กิจยรรยง

ศิลปกรรม/ออกแบบปก นางสาววิวรรณ ไชยวัชรนนท์

พิสูจน์อักษรโดย นางสาวสุภารัตน์ ตายี่จัน

อีเมล sudarat.tyj@gmail.com

จัดพิมพ์ และจัดจำหน่ายโดยสมชาติ กิจยรรยง

399 ถ.ลาดพร้าว121 คลองจั่น บางกะปิ กทม.10240

คำนำ

พิชิตเงินล้านบนโลกออนไลน์

(How to Make a Million Online)

ในยุคดิจิทัลที่เทคโนโลยีเข้ามาเปลี่ยนแปลงวิถีชีวิตของผู้คนอย่างสิ้นเชิง "โลกออนไลน์" ไม่ได้เป็นเพียงพื้นที่สำหรับความบันเทิงหรือการติดต่อสื่อสารอีกต่อไป แต่ได้กลายเป็นชุมทรัพย์ขนาดใหญ่ที่เปิดโอกาสให้ทุกคนสามารถสร้างรายได้ ไร้ข้อจำกัดเรื่องเวลา สถานที่ และเงินทุน เริ่มต้น จากเรื่องราวความสำเร็จของผู้คนมากมายทั่วโลกที่สามารถเปลี่ยนสมาร์ทโฟนหรือคอมพิวเตอร์เครื่องเดียวให้กลายเป็นเครื่องจักรผลิตเงินล้าน เป็นสิ่งพิสูจน์แล้วว่า โอกาสบนโลกออนไลน์นั้นมีอยู่จริง และพร้อมต้อนรับผู้ที่มองเห็นมันเสมอ

หนังสือเล่มนี้เขียนขึ้นเพื่อเป็นลายแทง และคู่มือการเดินทาง สำหรับผู้ที่ปรารถนาจะมีความมั่งคั่งจากธุรกิจออนไลน์ เนื้อหาภายในเล่ม ไม่ได้มุ่งเน้นเพียงแค่ทฤษฎีที่สวยงามหรู แต่กลั่นกรองมาจากประสบการณ์จริง วิธีการที่ใช้ได้ผลจริง รวมถึงการวิเคราะห์เจาะลึกโมเดลธุรกิจออนไลน์ที่หลากหลาย ตั้งแต่การขายสินค้า E-commerce, การทำ Affiliate Marketing, การสร้างตัวตน (Personal Branding) ไปจนถึงการใช้ระบบอัตโนมัติเพื่อสร้างรายได้แบบ Passive Income

เป้าหมายสูงสุดของหนังสือเล่มนี้ ไม่ใช่แค่การบอกว่า "ทำอะไร
จึงจะรวย" แต่คือการติดอาวุธทางความคิด (Mindset) มอบเครื่องมือ
(Toolbox) และวางกลยุทธ์ (Strategy) ให้ผู้อ่านสามารถก้าวข้ามความ
กลัว ลบความเชื่อเดิม ๆ และเริ่มต้นลงมือทำได้อย่างถูกต้องทิศทาง เพื่อ
ป้องกันความผิดพลาดที่อาจทำให้เสียเวลา และเงินทุนโดยไม่จำเป็น

ไม่ว่าคุณจะเป็นพนักงานประจำที่กำลังมองหารายได้เสริม
นักศึกษาที่อยากเริ่มต้นสร้างตัว หรือผู้ประกอบการที่ต้องการขยายธุรกิจ
เข้าสู่โลกดิจิทัล หนังสือเล่มนี้จะเป็นเพื่อนคู่คิดที่จะพาคุณก้าวไปสู่
เป้าหมาย "เงินล้าน" ที่ละขั้นอย่างมั่นคง เพราะบนโลกออนไลน์
ความสำเร็จไม่ได้ขึ้นอยู่กับว่าคุณเป็นใครในอดีต แต่ขึ้นอยู่กับว่าคุณ
พร้อมที่จะเรียนรู้และลงมือทำในวันนี้มากแค่ไหน

ในปัจจุบันสื่อสังคมออนไลน์ (Social media หรือ Social Network)
ไม่ว่าจะเป็น Facebook, Line, Twitter, Google+, Instagram,
YouTube, TIK TOK และอื่น ๆ กำลังเข้ามามีบทบาทสำคัญในวงกว้าง
ต่อระบบการสื่อสาร ทำให้เราสามารถเชื่อมต่อความสัมพันธ์กันอย่าง
กว้างขวาง ไม่จำกัดเวลา สถานที่ และอุปกรณ์ นำพาให้พี่น้องเพื่อนฝูง
ญาติสนิทมิตรสหายมาพบปะเจอเจอกันทำให้คนที่ไม่ชอบ หรือไม่รู้จัก
การใช้สมาร์ทโฟนหันกลับมาเห็นความสำคัญของการใช้อุปกรณ์
ประเภทนี้มากขึ้น รวมทั้งติดตั้ง Application เสริม หรือไม่เคยเพิ่ม

รายการเสริม (item) จากการเล่นเกมในสื่อสังคมออนไลน์ หรือไม่เคย
แชร์ทัศนคติด้านลบที่มีต่อองค์กร ผู้บุคคลภายนอกองค์กรหรือไม่

หากคำตอบจากคำถามข้างต้นอาจก่อให้เกิดผลกระทบต่อความ
ความรู้สึกนึกคิดของคนในสังคมที่มีต่อตัวเราเอง หรือภาพลักษณ์ส่วน
บุคคลรวมไปถึงการที่เราไปก็ได้เพราะคนได้ถูกหล่อหลอมมาครั้งใน
อดีตที่ได้แสดงออกมา

จากที่กล่าวไปข้างต้นนั้นถือเป็นการใช้สื่อออนไลน์ที่จะมีโอกาที่ผู้
เล่นสื่อสมาร์ทโฟนหรือคอมพิวเตอร์นั้นต้องมีค่าใช้จ่ายทางการเงิน
หรือพูดง่าย ๆ ก็คือเราในฐานะผู้ใช้คอมพิวเตอร์ หรือสื่อสมาร์ทโฟน
ต่างๆ นั้นต้องเสียเงิน หรือต้องมีค่าใช้จ่ายทางการเงินต่างๆ

แต่ในหนังสือเล่มนี้คราวนี้จะกล่าวถึงการใช้สื่อออนไลน์ต่างๆ ที่
เราสามารถใช้ได้หรือใช้เป็นแล้วมาใช้ “สื่อออนไลน์สร้างเงินหรือ
บันดาลเงินให้แก่เราได้อย่างพรั่งพรั่ง” โดยเนื้อหาในเล่มได้กล่าวถึง 15
อันดับโซเชียลมีเดียที่มีผู้ใช้งานมากที่สุดในโลก อุปกรณ์เครื่องมือทาง
สื่อสังคมออนไลน์ องค์ประกอบรูปแบบการทำธุรกิจออนไลน์ วิธีสร้าง
การยอมรับบนโลกออนไลน์ ทำอย่างไรแพลตฟอร์มสื่อสังคม (Social
Media) ที่น่าสนใจสำหรับธุรกิจขั้นตอนการทำตลาดออนไลน์สำหรับ
มืออาชีพ เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายเครือข่ายด้วย Social Network ทำไม Tiktok
อยู่ดีๆ ถึงเป็นแพลตฟอร์มมาแรงได้ล่ะ?

ขั้นตอนการทำการตลาดออนไลน์ - การดำเนินธุรกิจบนโลกออนไลน์ค้นหาความต้องการ และเติมให้เต็มหลักการ และแนวทางในการเขียนคลิปให้ประสบความสำเร็จ ตัวอย่างขั้นตอนในการเขียนคำบรรยายประกอบการพุดคลิป-ขั้นตอนหลักที่สำคัญสามประการ

โครงสร้างการพุดในคลิป โดยทั่วไปการรักษาความยั่งยืนของธุรกิจวิธีการโปรโมทเว็บไซต์ผ่าน SEO

การเจรจาโน้มน้าวจิตใจผู้อื่น เทคนิคการพุดกระตุ้นใจให้บังเกิดผลแนวทางสร้างเพจให้มีคนติดตาม

เทคนิคการโพสต์ให้บุคคลสนใจ วิธีโปรโมทเพจฟรีทำไมก็ขั้นตอน

- เคล็ดลับสำหรับ TikToker ให้วิดีโอของคุณประสบความสำเร็จ เราจะหารายได้จาก TikTok ได้อย่างไร?

- เทคนิคเพื่อช่วยธุรกิจคุณบน Twitter สร้างรายได้เสริมทำงานผ่านระบบออนไลน์ดู

- วิธีสร้างรายได้จากYouTube รู้จักกับยูทูปเบอร์

- วิธีสร้างรายได้ผ่าน Instagram

วิธีในการสร้างรายได้ด้วยโซเชียลมีเดีย ตะลึงเมื่อ Social Media คือช่องทางหาเงินสำหรับคนยุคใหม่เคล็ดลับนักการตลาดบิสนั (0) บาททำอะไรได้บ้างเลือกแอปหาเงินสร้างรายได้ตามความถนัดของตัวเอง

ตัวอย่างแบบทดสอบความพร้อมไปสู่ความสำเร็จในโลกธุรกิจ และแบบฉบับของความสำเร็จธุรกิจเครือข่ายบนโลกออนไลน์และ ก่อนที่ผู้เขียนจะตัดสินใจเขียนหนังสือเล่มนี้ขึ้นมา ก็ได้ไปตระเวนดู หนังสือในร้านหนังสือใหญ่ๆ ที่มีหนังสือแนวนี้อยู่ ดังเช่นหนังสือที่ เขียนว่าปั่นช่องให้ขายคล่องด้วย TikTok, ใช้ facebook ถูกวิธียอดขายดี ขึ้น100เท่า, เพิ่มยอดขายด้วย LINE Official Account, ขายของออนไลน์ให้ รวยด้วยShopee, ดันยอดขายออนไลน์ให้ปังด้วย IG + YOUTUBE, สร้าง รายได้ใหม่ด้วยDropship โดยไม่ต้องลงทุนสต็อกบาท, Instagram Marketing, SEO เข้าไปในจิตใจของลูกค้า ฯลฯ และเล่มสร้างเงินล้าน จากงาน Online ซึ่งเล่มหลังสุดนี้ผู้เขียนก็พลิกดูสารบัญเนื้อหาที่ปรากฏ ว่าเป็นเนื้อหากระตุ้นจูงใจสร้างแรงบันดาลใจว่าเรา หรือท่านทำได้ นั้นเองซึ่งหนังสือแนวนี้ผู้เขียนก็ได้เคยเขียนไว้นับสิบเล่มที่ติดอันดับ ขายดี และหนังสือออนไลน์เล่มนี้ก็เป็นเล่มหนึ่งมีเนื้อหาครอบคลุมและ ตรงประเด็นกับการสร้างความสำเร็จในโลกธุรกิจออนไลน์เพื่อให้ท่าน ได้ก้าวขึ้นสู่ “ความมั่งมี” ในที่สุดแม้วันนี้ท่านจะมีบ้างหรือไม่มีบ้างก็ ตามนะครับ ขอความสำเร็จจงเป็นของท่านครับ.

ด้วยความปรารถนาดี

สมชาติ กิจยรรยง

สารบัญ พิชิตเงินล้านบนโลกออนไลน์

(How to Make a Million Online)

เรื่อง	หน้า
บทที่ 1 พฤติกรรมเพื่อความสำเร็จด้านการเงิน	1
จากแนวคิดแบบ Growth Mindset	
บทที่ 2 การปรับ Mindset ก่อนจับเงินล้านเริ่มจากวิธีคิด	11
บทที่ 3 โลกออนไลน์เปลี่ยนไปอย่างไรบ้างล่ะ	17
บทที่ 4 จะก้าวสู่โลกธุรกิจออนไลน์ให้ได้รับการยอมรับอย่างไร	39
บทที่ 5 อันดับโซเชียลมีเดียที่มีผู้ใช้มากที่สุดในโลก	45
บทที่ 6 มารู้จักสื่อสังคมออนไลน์กันเถอะ	56
บทที่ 7 รูปแบบของการทำการตลาดแบบดึงดูดออนไลน์	68
บทที่ 8 จะก้าวสู่โลกธุรกิจออนไลน์ให้ได้รับการยอมรับอย่างไร	90
บทที่ 9 กลุ่มเป้าหมายคืออะไร มีกี่ประเภท	96
เลือกแบบไหนให้เข้ากับธุรกิจ	
บทที่ 10 ขั้นตอนการทำตลาดออนไลน์	102
บทที่ 11 เทคนิคการเขียนคลิปเพื่อโฆษณาการขาย	113
บทที่ 12 รูปแบบของการทำการตลาดแบบดึงดูดออนไลน์	125

สารบัญ พิชิตเงินล้านบนโลกออนไลน์

(How to Make a Million Online)

เรื่อง	หน้า
บทที่ 13 การตลาดสมัยใหม่ธุรกิจเครือข่ายออนไลน์	148
บทที่ 14 เทคนิค และศิลปะการพูดเพื่องานออนไลน์ให้ได้ผลดี	159
บทที่ 15 เทคนิคการพูดเพื่อโน้มน้าวชักจูงในสื่อสังคมออนไลน์	168
บทที่ 16 ลิงค์เวปต่างๆ ในการหาเพื่อนหรือหาผู้มุ่งหวังออนไลน์	177
บทที่ 17 ขั้นตอนในการทำตลาดออนไลน์	185
บทที่ 18 Content Creator Vs Influencer เหมือน หรือต่างกันอย่างไร	196
บทที่ 19 สู่แนวทางการสร้างเพจให้ดังเพื่อสตังค์มาเพียบ	203
บทที่ 20 เทคนิคการเขียนคลิปเพื่อโฆษณาการขาย	213
บทที่ 21 เทคนิคสำคัญที่จะเปิดเพจให้มีโอกาสมั่งคั่ง	224
บทที่ 22 แนะนำวิธีหาเงินจากTikTokทำอย่างไรให้ได้เงินละ	234
บทที่ 23 เทคนิค และศิลปะในการนำเสนอขายออนไลน์	245
บทที่ 24 การใช้Twitter สำหรับธุรกิจให้เกิดประสิทธิภาพ	262
บทที่ 25 วิธีสร้างรายได้จากYouTube	270
บทที่ 26 บทสรุปหลายช่องทางสร้างงานออนไลน์	282

สารบัญ พิชิตเงินล้านบนโลกออนไลน์

(How to Make a Million Online)

เรื่อง	หน้า
บทที่ 27 แนวทางใช้แอปสร้างรายได้โดยไม่ต้องลงทุน	294
บทที่ 28 แบบแผนของความสำเร็จในธุรกิจออนไลน์	307
บทที่ 29 โมเดลธุรกิจออนไลน์ยอดเยี่ยมที่สร้างเงินล้าน	317
บทที่ 30 การสร้างตัวตนบนโลกออนไลน์	324
กับการใช้ระบบทำงานแทนเรา	
บทที่ 31 การสร้างหน้าร้าน และระบบนิเวศออนไลน์	334
บทที่ 32 วิธีใช้ระบบ CRM ทำให้ปิดการขายได้เร็วขึ้น	346
บทที่ 33 แบบตัวอย่างสร้างความสำเร็จในโลกธุรกิจ	351
บทที่ 34 แบบแผนของความสำเร็จในธุรกิจออนไลน์	357
บทที่ 35 การสร้างความยั่งยืนบนโลกธุรกิจออนไลน์	368

บทนำ

พิชิตเงินล้านบนโลกออนไลน์

(How to Make a Million Online)

การปรับความคิด หรือ Mindset ก่อนเริ่มสร้างเงินล้านประกอบด้วย 3 หัวใจสำคัญ ได้แก่ การมองเงินเป็นเครื่องมือ การมีความเชื่อว่าเราเก่งขึ้นได้ และการมุ่งมั่นสร้างวินัยระยะยาว

การเปลี่ยนมุมมองต่อเงิน และความร่ำรวยก็คือ: เงินคือเครื่องมือ: เปลี่ยนความรู้สึกว่าเงินหายาก เป็นการศึกษาว่าเงินคือผลลัพธ์ของระบบที่เราสร้างขึ้นเล็กโตขะชะตา:

เชื่อว่าความมุ่งมั่นเรียนรู้ และพัฒนาได้ (Growth Mindset) ไม่ใช่เรื่องของดวงกำหนดเป้าหมายที่ชัดเจน: ตอบให้ได้ว่าเงินล้านแรกมีไว้ทำอะไร เช่น เพื่อความปลอดภัยหรืออิสรภาพทางการเงิน

แนวทางความคิดในการสร้างวินัย และลงมือทำคือ: ให้เงินทำงานแทน: เลิกพึ่งพาการทำงานแลกเงินอย่างเดียว แต่ต้องศึกษาเรื่องการลงทุน และการออมที่เป็นระบบจรงเริ่มจากก้าวเล็กๆ: คือทำสม่ำเสมอ เช่น การเก็บเงินอัตโนมัติ หรือบันทึกรายรับรายจ่ายทุกวันอดเปรี้ยวไว้กินหวาน:

ควบคุมความอยากในปัจจุบัน เพื่อความมั่นคงที่มากกว่าในอนาคต
คุณผู้อ่านสามารถเรียนรู้แนวคิดการวางแผนการเงินเพิ่มเติม และฝึกทักษะพื้นฐานได้ที่ SET e-Learning เพื่อเตรียมความพร้อมก่อนเริ่มต้น

ลงทุนจริง สำหรับแนวคิด และแรงบันดาลใจในการเปลี่ยนชีวิตจากศูนย์สู่ความมั่งคั่ง: การปรับวิธีคิด หรือ Money Mindset ก่อนเริ่มต้นสร้างเงินล้าน คือการเปลี่ยนมุมมองต่อคุณค่าของเงิน การมองเห็นโอกาส และการสร้างวินัยระยะยาว

แนวทางพัฒนาตัวเอง และการกระทำก็คือมองปัญหาเป็นโอกาส: ทุกอุปสรรคคือช่องทางในการสร้างธุรกิจหรือบริการใหม่ๆ คิดแบบเติบโต (Growth Mindset): เชื่อเสมอว่าความรู้ และการหาเงินเพิ่ม เป็นสิ่งที่ฝึกฝน และพัฒนาได้ลงมือทำทันที: ความคิดที่ดีไม่มีค่า ถ้าไม่เริ่มก้าวแรก สำหรับแนวคิดในการสร้างระบบ และการปรับ Mindset เพื่อความมั่งคั่งในระยะยาว:

ข้อมูลภาพรวมโดย AI

การปรับ Mindset ก่อนจับเงินล้านเริ่มจากการเปลี่ยนวิธีคิดเรื่องคุณค่าของเงิน การสร้างวินัย และการมองหาโอกาส โดยมี 3 แนวคิดหลักคือ มองเงินเป็นเครื่องมือ ไม่ใช่เป้าหมายสูงสุด, เชื่อว่าเราเรียนรู้และหาเพิ่มได้ (Growth Mindset), และกล้าลงมือทำทันที

มุมมองเรื่องเงิน และเป้าหมาย: เงินคือเครื่องมือ: มองว่าเงินมีไว้เพื่อขยายโอกาส และสร้างความมั่นคง ไม่ใช่แค่มีไว้ใช้ซื้อของฟุ่มเฟือย รู้เหตุผลที่อยากรวย: ถามตัวเองให้ชัดเจนว่าเงินล้านแรกมีไว้เพื่ออะไร เช่น เพื่อทุนชีวิต หรือเพื่ออิสรภาพทางการเงินคิดแบบเติบโต: เชื่อว่าทักษะการหาเงินพัฒนาได้ ไม่ใช่เรื่องของโชคชะตา วินัยและการลงมือทำ: จ่ายให้ตัวเองก่อน: หักเงินออม และลงทุนทันทีที่ได้รับรายได้ ก่อนที่

จะนำไปใช้จ่ายส่วนอื่นสร้างรายได้หลายทาง: ไม่พึ่งพาเงินจากทางเดียว เพื่อลดความเสี่ยงและเพิ่มโอกาสรับทรัพย์ลงมือทำทันที: ความคิดที่ดี ไม่มีค่า ถ้าไม่เริ่มลงมือทำจริงจัง

บทที่ 1 พฤติกรรมเพื่อความสำเร็จด้านการเงิน จากแนวคิดแบบ Growth Mindset

ปฏิเสธไม่ได้เลยว่า “เงิน” นั้นเป็นส่วนสำคัญของชีวิตจริง ๆ เพราะไม่ว่าจะเป็นเป้าหมายอะไรที่เราหมายมั่นปั้นมือจะพิชิต ส่วนใหญ่ก็ล้วนแล้วแต่ใช้เงินทั้งนั้น นั่นจึงเป็นเหตุผลว่าทำไมหลาย ๆ คนถึงให้ความสนใจกับการวางแผนการเงินเพื่อความมั่นคงของชีวิต

หนึ่งในสิ่งสำคัญที่เปรียบเสมือนเข็มทิศนำทางเพื่อให้เราไปถึงฝั่งฝันได้นั้นก็คงจะหนีไม่พ้นเรื่อง Mindset หรือ “ชุดความคิด” ที่จะมีหน้าที่คล้าย ๆ แวนกรองมุมมองของเราอีกที สิ่งที่เราเลือกจะทำต่อจากนี้ จะเป็นอย่างไรก็ขึ้นอยู่กับ Mindset นี้ละ

ซึ่งวันนี้เราก็คอยนำทฤษฎี Fixed Mindset และ Growth Mindset มาเล่าให้เพื่อน ๆ ฟังกัน โดยทฤษฎีนี้หลายคนอาจจะคุ้นหู จากหนังสือเรื่องชื่ออย่าง Mindset ของ Dr. Carol Dweck นั่นเอง ซึ่งพอเราได้รู้จัก Mindset เหล่านี้ ก็คิดว่ามันมีประโยชน์กับการบริหารเงินของพวกเราเหมือนกันนะ

ก่อนอื่นมาทำความรู้จักกันว่า **Fixed** และ **Growth Mindset** คืออะไร ต่างกันอย่างไร

Fixed Mindset

ชื่อก็บอกอยู่ว่าเป็น Fixed ที่แปลว่า “คงที่” คนที่มี Fixed Mindset จะเชื่อว่าสิ่งต่าง ๆ เกิดขึ้นตามที่มันควรจะเป็น และไม่มีทางปรับเปลี่ยนไปจากนี้ได้

ถ้ายกตัวอย่างแบบง่าย ๆ คือ Mindset นี้จะมองว่าในโลกนี้มีแค่คน “เก่ง” กับคน “ไม่เก่ง” เท่านั้น ใครเก่งก็เก่งไปเลย ใครไม่เก่งก็คือไม่เก่ง คนเก่งไม่มีทางเก่งน้อยลง และคนไม่เก่งก็ไม่สามารถพัฒนาได้

ความน่ากลัวของ Fixed Mindset คือ มันไม่ส่งเสริมให้เราอยากพยายามเพิ่ม หรือเรียนรู้เพิ่ม เพราะเราคิดว่าเราไม่มีทางเปลี่ยนแปลงไปจากสถานะตอนนี้ได้เลย

ฟังแบบนี้ก็เริ่มเห็นภาพละว่า Fixed Mindset ไม่น่าใช้ตัวเลือกที่ดีในการพัฒนาตัวเองไม่ว่าด้านใดก็ตาม ฉะนั้นเราเลยขอแนะนำให้รู้จักกับ...

Growth Mindset

ตามชื่อเลย Growth ก็คือ “การเติบโต” คนที่มี Growth Mindset เชื่อว่าสิ่งต่าง ๆ สามารถเปลี่ยนแปลงได้เสมอ เชื่อในการพัฒนาตัวเอง การฝึกฝนเพื่อให้ไปสู่จุดที่มุ่งหวัง

ดังนั้นคนที่มีความ Growth Mindset จะไม่กล่าวโทษฟ้าดิน ไม่อิจฉาคนที่มีความ “พรสวรรค์” เพราะพวกเขามองว่า สิ่งเหล่านี้สามารถฝึกฝนกันได้ และคนที่ถูกมองว่ามีพรสวรรค์หลายคน ถ้าไม่ฝึกฝนวิชาเรื่อย ๆ สุดท้ายก็จะกลายเป็นกระต่ายที่ถูกเต่าแซงหน้าจนได้

Growth Mindset เป็นชุดแนวคิดที่เชื่อมั่นในศักยภาพการพัฒนาของคน เชื่อว่าคนไม่เก่งสามารถกลายเป็นคนเก่งได้ คนชั่วกลายเป็นคนดีได้ คนจนกลายเป็นคนรวยได้ ขอเพียงแค่นี้ Action Plan และความพยายามตั้งใจที่จะบรรลุจุดหมาย และนี่ก็คือความแตกต่างของ 2 Mindset นี้ ซึ่งก็เรียบง่ายไม่มีอะไรซับซ้อน แต่การจะเปลี่ยนตัวเองจาก Fixed Mindset มาเป็น Growth Mindset นี้ อาจจะต้องใช้ความพยายามกันสักคนหนึ่ง ยิ่งถ้าใครถูกปลูกฝัง Fixed Mindset มาตั้งแต่เด็ก ๆ ก็จะต้องใช้เวลาไม่น้อย

ทีนี้เรามาเจาะกันดีกว่าว่า แล้วพฤติกรรมแบบ Growth Mindset มีอะไรบ้างที่จะช่วยให้เราวางแผนการเงินได้ดีขึ้น

พฤติกรรมแบบ Growth Mindset ที่เกี่ยวข้องกับการเงิน

ถ้าพูดแค่ Growth Mindset กว้าง ๆ อาจจะยังไม่เห็นภาพว่าต้องทำอะไรบ้าง งั้นเราจะขอยกตัวอย่างพฤติกรรมแบบ Growth Mindset มาให้ลองนำไปประยุกต์ใช้กัน ใครที่เคยทำหรือไม่เคยทำข้อไหน มาแชร์กันได้เลยนะ

1. เชื่อว่าจะสามารถเปลี่ยนสถานะการเงินได้

ถ้าเรามี Fixed Mindset เราจะคิดว่า เราคงมีรายได้อยู่ที่เท่านี้แหละ ไม่มากไปกว่านี้หรอก ก็ในเมื่อเราทำได้เท่านี้ นี่ ๆ การมีแนวคิดนี้ อาจส่งผลให้เราไม่ขวนขวายเพิ่มเติม ซึ่งก็จะส่งผลลัพธ์แบบที่เราคิดนั่นก็คือ...เราอยู่ที่เดิม ไม่ไปไหนแบบที่คิดเป๊ะ

แต่หากเรามี Growth Mindset เราจะเชื่อว่า เราสามารถก้าวกระโดดได้ เรามีโอกาสได้เงินเพิ่มขึ้นเพราะเราสามารถพัฒนาตัวเองต่อไปเรื่อย ๆ ได้ แนวคิดนี้แหละจะเป็นเสมือนเครื่องยนต์ที่ขับเคลื่อนให้เราพุ่งไปข้างหน้า เรียนรู้สิ่งใหม่ ๆ อย่างไม่หยุดนิ่ง

2. เชื่อในการกระทำ ไม่ใช่ลักษณะนิสัย หรือคุณสมบัติส่วนตัว

“ก็เพราะเขาเก็บเงินเก่งนะสิ”

“ก็เขาเก่งเลขนี่ เรามันไม่เก่ง”

“ต้นทุนที่บ้านเขาดีไง”

เราอาจจะเคยเจอทัศนคติความสำเร็จของใครหลาย ๆ คนด้วยประโยคเหล่านี้ เพราะพวกเขามีสิ่งนั้นสิ่งนี้ ถึงได้ประสบความสำเร็จ ซึ่งมันก็อาจจะจริงส่วนหนึ่ง แต่แท้ที่จริงแล้วเราไม่มีทางรู้หรอกว่าเบื้องหลังความสำเร็จนั้น พวกเขาต้องผ่านอะไรมาบ้าง

แน่นอนว่าคนที่ไม่มี “ต้นทุน” คืออาจจะได้เปรียบแต่ก็ไม่ได้หมายความว่าคนที่ไม่มีต้นทุนจะไม่มีวันสร้างเนื้อสร้างตัวได้ คนที่มี Growth Mindset มองว่า ถ้าเราละทิ้งกำแพงแห่งความเชื่อเหล่านี้ไปให้หมด ไม่จำกัดตัวเองเพียงเพราะ “ไม่เก่งเลข” “บ้านไม่รวย” ก็จะสามารถคว้าหาโอกาสรอบ ๆ ตัวมาผลักดันตัวเองได้

3. ตั้งเป้าหมายจำนวนรายได้ที่เราอยากมี

เมื่อเราเชื่อว่าเราสามารถประสบความสำเร็จด้านการเงินกว่าปัจจุบันได้ ทีนี้ก็มาลองตั้งเป้าหมายให้เป็นรูปธรรมกันว่าเราอยากมีรายได้เท่าไร แล้วก็คิดว่าเราต้องทำอะไรละถึงจะมีรายได้ตามเป้าหมายนั้น ต้องทำงานพิเศษหรือเปล่า หรือว่าต้องย้ายงาน ต้องเรียนรู้ทักษะอะไรมากขึ้นไหม ลองค่อย ๆ สร้าง Action Plan แล้วทำตาม และเมื่อเราถึงเป้าหมายแล้ว ก็สร้างเป้าหมายใหม่ขึ้นมาเรื่อย ๆ เพื่อท้าทายตัวเองเสมอ

เมื่อเรามี Action Plan แล้วว่าจะทำอะไรบ้าง สิ่งเหล่านั้นก็เปรียบเสมือนเป้าหมายย่อย ๆ ไปในตัว เราควรตั้งเป้าหมายเหล่านี้ให้ยิ่งใหญ่เหมือนกัน เช่น อยากไปเรียนมหาวิทยาลัย หรือหลักสูตร XXX ที่เลื่องชื่อ อยากเข้าบริษัท Top 3 ของอุตสาหกรรม อยากขึ้นสู่ตำแหน่ง Senior ภายใน 2 ปี เป็นต้น ค่อย ๆ วางแผนว่าแต่ละเป้าหมายย่อยนั้นต้องทำอะไรบ้างเพื่อให้สำเร็จ

4. ตั้งเป้าตัวเลขสูง ๆ ไว้ก่อน

ไม่ว่าจะตั้งเป้าหมายทางการเงินอะไรก็ตาม จะเป็นเงินเกษียณ เงินสำรองฉุกเฉิน เงินเรียนต่อ ฯลฯ ให้ลองตั้งเป้าสูง ๆ ไว้ก่อน เพื่อ ๆ ไว้เลย เพราะยิ่งสูงเท่าไร ก็ยิ่งเหลือพื้นที่ให้เราดึงศักยภาพตัวเองออกมาใช้มากขึ้นเท่านั้น เหมือนที่เขากล่าวกันว่าถ้าไปไม่ถึงดวงจันทร์ ก็ยังอยู่ท่ามกลางดวงดาวนั่นละ

5. ศึกษาหาความรู้ และขอความช่วยเหลือจากผู้ที่เก่งกว่า

อย่ามองคนที่เก่งกว่าว่าเป็นศัตรู แต่ให้มองว่าเราจะสามารถเรียนรู้ และขอความช่วยเหลืออะไรจากเขาได้บ้าง

Growth Mindset ทำให้เราเชื่อว่า เราสามารถเก่งขึ้นได้ ดังนั้นเราจะไม่มียศดึกกับคนที่เก่งกว่าเรา เพราะเราเชื่อว่า ถ้าเราตั้งใจเราก็จะเก่งแบบเขาได้เหมือนกัน อีกทั้งคนที่มี Growth Mindset จะอยากทำความรู้จักคนเก่ง ๆ เพื่อจะได้ช่วยเหลือเกื้อกูลซึ่งกันและกัน

ในทางตรงกันข้าม คนที่มี Fixed Mindset จะวางตัวเป็นปรปักษ์กับคนที่เก่งกว่า เพราะพวกเขาไม่คิดว่าตัวเองจะสู้อีกฝ่ายได้ การมีอยู่ของอีกฝ่ายคือการตอกย้ำว่าตนไม่เก่งนั่นเอง

6. เริ่มต้นลงทุนแม้เงินยังไม่เยอะ

หลายคนอาจจะมีความคิดที่ว่า ต้องมีเงินให้ได้ระดับหนึ่งก่อนถึงจะเริ่มเก็บออมลงทุน ทั้งที่ความจริงเราไม่ต้องรอก็ได้ แต่สามารถเริ่มจากเงินจำนวนน้อย ๆ ได้เลย โดยเราอาจจะเริ่มต้นลงทุนในกองทุนรวมที่มีขั้นต่ำการลงทุนไม่สูง เช่น 100, 500 หรือ 1,000 บาท เพื่อเสริมสร้างวินัยตัวเอง เชื่อไหมว่าการเริ่มก่อนด้วยเงินที่น้อยกว่านั้นได้เปรียบกว่าการเริ่มหลังเมื่อมีเงินเยอะกว่า

อย่างไรก็ดี การลงทุนมีความเสี่ยง และเงินที่ลงทุนนั้นเราควรมั่นใจว่าเป็นเงินเย็นที่หากสูญเสียไปจะไม่กระทบอะไรกับชีวิตประจำวันของเรา ที่สำคัญการเจียดเงินมาลงทุนก็ไม่ควรเบียดเบียนความเป็นอยู่ของตัวเองด้วยนะ

7. กล้าที่จะเสี่ยง

หลายคนไม่กล้าลงทุน ไม่กล้าทำอะไรใหม่ ๆ เพราะกลัวความเสี่ยง เผลอที่เจอบ่อยสุดคือคนมักจะฝากเงินไว้ในธนาคารเพราะคิดว่าเป็นทางเลือกที่ปลอดภัยที่สุด หารู้ไม่ว่าการฝากเงินไว้เฉย ๆ นั้นมีแต่จะทำให้มูลค่าเงินค่อยลงเพราะอัตราดอกเบี้ยที่เราได้รับนั้นสู้เงินเฟ้อไม่ไหว อย่างล่าสุดเงินเฟ้อเดือน ก.ค. 65 นั้นปาไป 7.61% แล้ว แต่ดอกเบี้ยเงินฝากอย่างมากที่สุดก็อยู่ที่ 1.5% เท่านั้นสำหรับฝากประจำ

หากอยากประสบความสำเร็จ ก็จะต้องก้าวออกมาจาก Comfort Zone เจอความเสี่ยง เจอความท้าทาย ตัวอย่างเช่น การลงทุนในหุ้น ซึ่งมีความเสี่ยงสูงขึ้น แต่ก็มีโอกาสรับผลตอบแทนสูงขึ้นเช่นกัน ซึ่งคนที่มี Growth Mindset จะมองว่ามันคือโอกาสได้เรียนรู้ แม้จะล้มก็ไม่เป็นไร ก็แค่ลุกขึ้นมาใหม่ แต่ถึงอย่างนั้นก็ไม่ได้หมายความว่าจะทำให้คุ้ม ๆ เข้าไปเลยแบบไม่เตรียมตัวนะ ก็ต้องศึกษาหาความรู้เพื่อรับมือกับความเสียนั้นเหมือนกัน

8. หมั่นตรวจสอบสถานะการเงินอยู่เสมอ

ก่อนที่จะเราจะลงมือตัดสินใจทำอะไรสักอย่างเกี่ยวกับเงิน เราก็ควรรู้ความจริงก่อนว่าสถานะการเงินตอนนี้เราเป็นอย่างไร ซึ่งสิ่งเหล่านี้ อาจจะเป็นบันทึกรายรับรายจ่าย บันทึกงบดุลส่วนตัว บันทึกเงินลงทุนที่เราควรอัปเดตอย่างสม่ำเสมอเพื่อให้สะท้อนภาพความเป็นจริงที่สุด ที่ต้องมีข้อนี้เพราะหลายคนมักจะมองว่าเงินเป็นเรื่องน่ากลัว ไม่ค่อยอยากเปิดดูเท่าไรว่าเดือนนี้ใช้จ่ายอะไรไปบ้าง หรือพอร์ตเดือนนี้ติดลบเท่าไร การพยายามหลีกเลี่ยงเรื่องนี้ไม่น่าอภิมรณเหล่านี้แม้ว่าจะปลอดภัยในเชิงความรู้สึก แต่ถ้าเราอยากพัฒนาสถานะการเงินของเราให้ดีขึ้น เราก็ต้องกล้าที่จะเผชิญความจริง (แม้ว่าจะเจ็บปวด กระทบ)

9. ไม่จมปลักอยู่กับความผิดพลาด

ไม่ว่าจะเป็นการขาดทุน ติดคอย ใช้จ่ายเกินตัว เป็นหนี้ ลืมจดบันทึกรายรับรายจ่าย ฯลฯ เมื่อเจอเรื่องเหล่านี้ช่วงแรก ๆ อาจจะอนุโลมให้เศร้าเสียใจหรือท้อได้ แต่การมัวโทษตัวเอง จมปลักอยู่กับความผิดพลาด หรือยอมแพ้เพราะหมดกำลังใจนั้นไม่ได้ช่วยให้อะไรดีขึ้น สิ่งที่เราควรทำคือการลุกขึ้นมาอีกครั้ง มองว่าเรื่องราวเหล่านั้นคือบทเรียนที่เราได้เรียนรู้อะไรบางอย่างจากมัน ก็จะช่วยให้เราสามารถพัฒนาตัวเองขึ้นได้ ไม่ทำพลาดซ้ำสอง (หรือถ้าพลาดอีกก็จะไม่เจ็บปวดเท่าเดิม)

10. เรียนรู้อยู่เสมอ

แม้ว่าจะประสบความสำเร็จตามเป้าหมาย ก็ยังหมั่นศึกษาหาความรู้ พัฒนาตัวเองเพื่อให้ทันโลกทันสถานการณ์ ไม่หยุดอยู่หนึ่งที่ ไม่คิดว่าตัวเองเก่งที่สุด เพราะถ้าคิดแบบนั้นเมื่อไร เราจะหยุดอยู่กับที่ทันที เผลอ ๆ อาจจะถอยหลังด้วย ยุคนี้อะไร ๆ ก็เปลี่ยนไปไว สิ่งที่เคยเวิร์กในตอนนี ในอนาคตอาจจะไม่เวิร์กก็ได้

Growth Mindset มองว่า การเรียนรู้เป็นกระบวนการที่ไม่มีวันสิ้นสุด เมื่อไรที่เราสนุกกับการพัฒนาตัวเองอยู่เรื่อย ๆ เมื่อนั้นแหละคือความสำเร็จที่ยั่งยืนอย่างแท้จริง

สรุป Mindset ถือเป็นสิ่งสำคัญมาก เพราะจะเป็นตัวกำหนดการกระทำของเราว่าจะไปในทิศทางไหน ทุกแง่มุมของชีวิตล้วนแล้วแต่มี Mindset มาเกี่ยวข้อง เรื่องเงินก็เช่นกัน การใช้ Growth Mindset กับเรื่องเงิน จะช่วยให้เราวางแผนการเงินได้ดีขึ้น ทำให้เรามุ่งมั่นตั้งใจจะพัฒนาตัวเอง แก้ปัญหาได้ถูกจุด ไปถึงเป้าหมายที่ต้องการได้เร็วขึ้นทั้งหมดทั้งมวลนี้ ก็คือทริคที่เรานำมาฝากกัน สำหรับใครที่กำลังตั้งเป้าวางแผนเก็บเงิน บริหารจัดการเงิน หรือลงทุนละก็ ลองนำ Growth Mindset ไปประยุกต์ใช้กันได้นะ

References: หนังสือ Mindset เขียนโดย Dr. Carol Dweck

<https://moneytamer.com/fixed-mindset-vs-growth-mindset/>

<https://www.success.com/3-steps-to-move-from-a-fixed-to-a-growth-money-mindset/>

<https://www.northstarfinancial.com/news-events/how-to-have-a-growth-mindset/>

บทที่ 2 การปรับ Mindset ก่อนจับเงินล้านเริ่มจากวิธีคิด

การปรับ Mindset ก่อนจับเงินล้านเริ่มจากการเปลี่ยนวิธีคิดเรื่องคุณค่าของเงิน การสร้างวินัย และการมองหาโอกาส โดยมี 3 แนวคิดหลักคือ มองเงินเป็นเครื่องมือ ไม่ใช่เป้าหมายสูงสุด, เชื่อว่าเราเรียนรู้และหาเพิ่มได้ (Growth Mindset), และกล้าลงมือทำทันที

มุมมองเรื่องเงิน และเป้าหมาย

เงินคือเครื่องมือ: มองว่าเงินมีไว้เพื่อขยายโอกาสและสร้างความมั่นคง ไม่ใช่แค่มีไว้ใช้ซื้อของฟุ่มเฟือย

รู้เหตุผลที่อยากรวย: ถามตัวเองให้ชัดเจนว่าเงินล้านแรกมีไว้เพื่ออะไร เช่น เพื่อทุนชีวิต หรือเพื่ออิสรภาพทางการเงิน

คิดแบบเติบโต: เชื่อว่าทักษะการหาเงินพัฒนาได้ ไม่ใช่เรื่องของโชคชะตา [1, 2]

วินัยและการลงมือทำ

จ่ายให้ตัวเองก่อน: หักเงินออมและลงทุนทันทีที่ได้รับรายได้ ก่อนที่จะนำไปใช้จ่ายส่วนอื่น

สร้างรายได้หลายทาง: ไม่พึ่งพาเงินจากทางเดียว เพื่อลดความเสี่ยงและเพิ่มโอกาสรับทรัพย์

ลงมือทำทันที: ความคิดที่ดีไม่มีค่า ถ้าไม่เริ่มลงมือทำจริงจัง

For tips on how to build a money mindset and start from zero:
(สำหรับเคล็ดลับในการสร้างกรอบความคิดเรื่องเงินและการเริ่มต้นจากศูนย์) ข้อมูลภาพรวมโดย AI

5 Mindset คนสำเร็จ ที่ทำให้คุณ จับเงินล้าน ได้จริงเสียที

1. เลิกอยู่ในที่เดิมที่ไม่ทำให้คุณเติบโต ถ้าสิ่งแวดล้อมเดิม มีแต่คนบอกว่า "ทำไม่ได้" ต่อให้เก่งแค่ไหน คุณก็โตยาก

2. เปลี่ยนสังคม เปลี่ยนผลลัพธ์ รายได้ของคุณ มักสะท้อนคุณภาพของคนที่คุณใช้เวลาด้วยมากที่สุด

สุดท้าย...ชีวิตจะไม่เปลี่ยน เพราะคุณ "รู้" มากขึ้น แต่จะเปลี่ยน เพราะคุณ "กล้าตัดสินใจ" มากขึ้น

เงินล้าน... ไม่ใช่เรื่องของโชคแต่เป็นผลลัพธ์ของ Mindset + การลงมือทำ อย่างต่อเนื่องครับ

3. กล้าจ่ายเพื่อซื้อความเร็ว คนสำเร็จ ไม่ได้ซื้อแค่ความรู้ แต่ซื้อประสบการณ์ และลดต้นทุนของความผิดพลาด

4. เลิกยึดติดกับความคุ้นเคย โอกาสใหญ่ แทบไม่เคยอยู่ในพื้นที่ที่คุณสบายใจ

5. ลงมือก่อน แล้วค่อยเก่ง ไม่มีใครพร้อม 100% แต่ทุกคนที่ประสบความสำเร็จ เริ่มต้นจากการลงมือก่อนเสมอ Cr”fbJoe Property ปลดล็อกการลงทุน เปลี่ยนจากมือใหม่ เป็นนักลงทุนอย่างมืออาชีพ

ความคิดฟิซิตเงินล้านรูป 15 Mindset

“ความคิดฟิซิตเงินล้าน” รูป 15 Mindset ที่ควรปรับ เพื่อเป้าหมายสู่เงินล้านแรก จากงาน SET in the city 2024 ถ้าถามถึงเป้าหมายทางการเงิน เชื่อว่าหนึ่งในนั้นต้องมีคำตอบว่า “อยากมีเงินล้าน” หลายคนบอกว่ายาก แต่หลายคนก็บอกว่าไม่ง่าย และอีกหลายคนก็คงมีความสงสัยว่าแล้วจะอย่างไร ให้ไปถึงเงินล้านได้ตามใจหวัง

วันนี้ aomMONEY ได้ร่วมกับ SET in the city 2024 จัดเวทีเสวนา ‘Get Rich by Debunking Financial Myths: ทลายกำแพงความคิด ฟิซิตเงินล้าน’ พูดคุยกับคุณก้อย วิวรรณ ชาราหิรัญโชติ CFP, คุณหนึ่ง พนิตา ชุกกุล, คุณหนอม หนอม เกตุเอม และดำเนินรายการโดยคุณเต๋ย วัฒนา มะสันเทียะ สำหรับเนื้อหาการพูดคุยจะเป็นอย่างไร และถ้าอยากประสบความสำเร็จควรปูพื้นฐานความคิดและความเชื่ออย่างไร มาดูกัน..

รูป 15 สิ่งที่ควรทำความเข้าใจ เพื่อเป้าหมายสู่เงินล้านแรก

1. อยากมีเงินล้าน ต้องรู้ก่อนว่า “มีไปเพื่ออะไร” เช่น เพื่อเป็นเงินเกษียณ เพื่อเป็นเงินทุนในการสร้าง Passive Income เป็นต้น เพื่อสร้างความชัดเจนให้มากขึ้น
2. อยากมีเงินล้าน ต้องรู้ “วิธีการที่จะได้มา” เช่น ได้มาจากการทำงาน ได้มาจากการลงทุน เป็นต้น เพื่อให้เราวางแผนได้ดีขึ้น

3. อยากมีเงินล้าน ต้องรู้ “นิยามของเงินล้านของเรา” เพราะคำว่าเงินล้าน มองได้หลายแง่ เช่น วัตถุประสงค์เงินที่อยู่ในบัญชีเงินฝากและเงินลงทุน หรือนับเป็น สินทรัพย์สุทธิ (Net Asset) คือ นำทรัพย์สินทั้งหมดลบหนี้สินที่มีเงินออก

4. รวยกับมั่งคั่ง ความหมายเหมือนกัน คือ การมีฐานะดี ส่วนอิสรภาพทางการเงินจะต้องวัดจากรายได้ที่เกิดจาก Passive Income ที่มากพอจนเราไม่ต้องทำงานหาเงินก็ได้

5. แนวทางการสร้างเงินของแต่ละคนไม่เหมือนกัน บทเรียนความสำเร็จของคนอื่นใช้เพื่อเป็นข้อมูลได้ แต่ทำตามทั้งหมดอาจไม่เหมาะสม เพราะทุกคนมีปัจจัยที่แตกต่างกัน เช่น ความสามารถในการหารายได้ โอกาสในชีวิต หรือแม้แต่เป้าหมายของแต่ละคน

6. โอกาส เป็นสิ่งสำคัญในการสร้างความสำเร็จทางการเงิน โดยเฉพาะโอกาสในสายงานที่เป็นช่องทางสร้างรายได้หลัก ควรเตรียมตัวให้พร้อมรับโอกาสอยู่เสมอ เพราะหมายถึงเม็ดเงินมหาศาลที่จะเข้ามา

7. ก่อนจะสร้างเงินล้าน หรือ Passive Income ให้ได้จริงๆ แล้ว เราควรสร้าง Active Income หรือรายได้จากการทำงานให้ดีกว่า

8. จริงอยู่ที่ว่า รายได้สูง ไม่การันตีว่าจะมีเงินเก็บสูง แต่ก็ต้องยอมรับว่าการมีรายได้สูง มีโอกาสให้เราสามารถเก็บเงินได้มากกว่าการมีรายได้น้อย