



Shopee

ល្ខូន កេសមស្សករាម



มีเพียง “ความรู้” เท่านั้นที่มนุษย์ใช้พลิก “โลก”
และเปลี่ยน “ชีวิต” เราจึงสร้างสรรค์ และส่งมอบ “ความรู้”
ในรูปแบบที่ดีกว่า เพื่อให้คนไทย “เรียนรู้” ได้ตลอดชีวิต

Only “Knowledge” can help human
change “The World” and “Their Lives”.
With this truth, it drives us to deliver
“Knowledge” for Thai being able to
“Learn” better everyday.



Think
Beyond



มือใหม่หัดขายออนไลน์ รายได้กำไรดีใน Shopee

AUTHOR :

ณัฐอร เกษมสงคราม

EDITORIAL :

ชนะ เทศทอง

chana_t@idcpremier.com

GRAPHIC DESIGNERS :

ชวนันท์ รัตนะ

PAGE LAYOUT :

อนงค์นาฏ รัตนะ

PROOFREADER :

เกษรา พรวัฒนมงคล

PUBLISHING COORDINATORS :

วรพล ธนิกุล, สุพัตรา อางปฐ, วิชรพงศ์ ยงปัญญาสกุล



ข้อมูลทางบรรณานุกรม :

ณัฐอร เกษมสงคราม

มือใหม่หัดขายออนไลน์ รายได้กำไรดีใน Shopee

นนทบุรี : ไอดีซี, 2564

240 หน้า

1. การตลาดสำหรับผลิตภัณฑ์

I ชื่อเรื่อง

658.8

ISBN 885-916-100-906-1

พิมพ์ครั้งที่ 1 มิถุนายน 2564

ราคา 280 บาท



จัดพิมพ์และจัดจำหน่ายโดย

บริษัท ไอดีซี พรีเมียร์ จำกัด

200 หมู่ 4 ชั้น 19 ห้อง 1901

จัสมินอินเตอร์เนชั่นแนลทาวเวอร์

ถ.แจ้งวัฒนะ อ.ปากเกร็ด จ.นนทบุรี 11120

โทรศัพท์ 0-2962-1081 (อัตโนมัติ 10 คู่สาย)

โทรสาร 0-2962-1084

ร้านค้าและตัวแทนจำหน่าย

โทรศัพท์ 0-2962-1081-3 ต่อ 112-114

โทรสาร 0-2962-1084

สมาชิกสัมพันธ์

โทรศัพท์ 0-2962-1081-3 ต่อ 121

โทรสาร 0-2962-1084

เครื่องหมายการค้าอื่นๆ ที่อ้างถึงเป็นของบริษัทนั้นๆ

สงวนลิขสิทธิ์ตามพระราชบัญญัติลิขสิทธิ์ พ.ศ. 2537 โดย
บริษัท ไอดีซี พรีเมียร์ จำกัด ห้ามลอกเลียนไม่ว่าส่วนใด
ส่วนหนึ่งของหนังสือเล่มนี้ ไม่ว่าในรูปแบบใดๆ นอกจาก
จะได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้จัดพิมพ์เท่านั้น

บริษัท ไอดีซี พรีเมียร์ จำกัด จัดตั้งขึ้นเพื่อเผยแพร่ความรู้
ที่มีคุณภาพสู่ผู้อ่านชาวไทย เรายินดีรับงานเขียนของนัก
วิชาการและนักเขียนทุกท่าน ท่านผู้สนใจกรุณาติดต่อ
ผ่านทางอีเมลที่ infopress@idcpremier.com หรือทาง
โทรศัพท์หมายเลข 0-2962-1081 (อัตโนมัติ 10 คู่สาย)
โทรสาร 0-2962-1084

เชื่อว่าผู้อ่านหลายท่านคงมีความรู้สึกว่ เวลาจะซื้อสินค้าออนไลน์สักอย่างหนึ่ง ไม่กล้าที่จะซื้อบนเฟซบุ๊ก อินสตาแกรม เพราะกลัวว่าจะถูกโกง เราได้ยินเรื่องการถูกโกงผ่านการซื้อขายบนโซเชียลมีเดียอย่างมากมาย ทั้งที่เป็นข่าวบนสื่อหลัก ออกโทรทัศน์ หรือการแชร์ข่าวสารบนฟีดเฟซบุ๊ก

นั่นเองจึงทำให้การซื้อขายสินค้าออนไลน์บนมาร์เก็ตเพลสแพลตฟอร์มยอดนิยมอย่าง Shopee หรือ Lazada เติบโต เพราะมีระบบที่สร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้ซื้อได้มากกว่าบนโซเชียลมีเดีย

ผมเองก็มีอาชีพเสริมในการค้าขายออนไลน์ บอกตามตรง ไม่ว่าจะเป็นเฟซบุ๊ก อินสตาแกรม ซอปปี้ ลาซาด้า นั้นก็มีข้อดีข้อเสียในการค้าขายแตกต่างกันไป เฟซบุ๊ก อินสตาแกรม เป็นโซเชียลมีเดียไม่ได้ออกแบบมาเพื่อเปิดร้านค้าขายสินค้าแต่ก็สามารถทำได้และเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้ง่ายผ่านกลุ่มต่างๆ แต่ก็ต้องยอมรับว่าเครดิตความน่าเชื่อถือการทำให้คนอื่นที่ไม่รู้จักมาซื้อสินค้าของเรานั้นยาก

ในทางตรงกันข้าม ซอปปี้ ลาซาด้า นั้นออกแบบมาเพื่อค้าขายสร้างร้านค้าออนไลน์โดยตรงอยู่แล้ว แต่ก็มีกฏระเบียบค่าธรรมเนียม ทำให้กำไรที่เราต้องได้ลดลง ในมุมมองของผมโดยสรุปให้สั้นๆ เลยว่าถ้าจะค้าขายออนไลน์ ลูกค้าอยู่ที่ไหน เราต้องอยู่ตรงนั้นด้วย จำเป็นต้องอยู่ในทุกแพลตฟอร์ม

ถ้าท่านหยิบหนังสือเล่มนี้ขึ้นมาเปิดอ่าน ผมคงไม่ต้องบรรยายสรรพคุณอะไรให้มากความ เอาเป็นว่า หนังสือเล่มนี้สามารถที่จะช่วยให้ท่านเปิดร้านไปจนถึงต่อยอดให้ขายได้ แม้ท่านจะเป็นมือใหม่หัดขายก็ตาม หนังสืออาจจะเริ่มต้นช้ากว่าจะลงขายสินค้า ก็อ่านกันจนถึงบทที่ 9 แต่เชื่อเถอะ มันมีเรื่องจำเป็นต้องรู้ก่อนจะขายสินค้าอยู่มากมาย หลายคนใจร้อนอย่างจะลงขายเร็วๆ เมื่อขายได้กลับขาดทุน เพราะไม่ได้ใส่ใจเรื่องการแพ็คเกจและค่าขนส่ง

หวังว่าหนังสือเล่มนี้จะช่วยให้ท่านผู้อ่านมีรายได้เสริมจากสถานการณ์การระบาดของโควิด-19 หรือต่อยอดไปจนสร้างรายได้อย่างมากมายจนกลายเป็นอาชีพหลัก หรืออะไรก็ตามที่ท่านผู้อ่านคาดหวังจากการค้าขายบนซอปปี้ นะครับ

สำหรับช่วงเวลาที่ผ่านมา ประเทศไทยต้องพบเจอกับปัญหาจากสถานการณ์โควิด-19 แพร่ระบาด จนทำให้ประเทศไทยต้องปิดประเทศ ประชาชนต้องเก็บตัวอยู่ในบ้าน ไม่กล้าออกไปไหน แม้จะมีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยก็ตาม ด้วยเหตุนี้ จึงลุกลามต่อเนื่องจนกลายเป็นปัญหาเศรษฐกิจ เพราะผู้ประกอบการแบกรับค่าใช้จ่ายในการจ้างงานไม่ไหว จึงทำให้ใครหลายคนต้องถูกเลิกจ้างงานอย่างกะทันหัน แม้แต่ผู้เขียนเองที่ทำงานฟรีแลนซ์ก็แทบจะไม่มีงานเข้ามาเลย และตลอดระยะเวลานั้นก็เรียกได้ว่านั่ง นอน กิน ซอปปิงออนไลน์ ดูซีรีส์ วนลูปแบบนี้ระยะเวลาหนึ่งเลย เรียกว่าตอนนั้นก็ดิ้นเงินเก็บมาใช้แบบระมัดระวัง เพราะไม่รู้ว่าสถานการณ์จะลุกลามไปถึงเมื่อไร

ตัวผู้เขียนเองสั่งข้าวของเครื่องใช้ในแพลตฟอร์มออนไลน์เกือบทุกวัน โดยเฉพาะใน Shopee แกมวันหนึ่งก็หลายรอบอีกต่างหาก เพราะตอนนั้นผู้เขียนไม่อยากจะออกไปสู่มเสี่ยงในสถานที่ที่มีคนเยอะๆ และด้วยเหตุผลนี้เอง ก็คิดว่าหลายคนก็คงจะคิดไม่ต่างกันเท่าไร เพราะดูได้จากช่วงโควิด-19 นั้น มีคนเข้าไปจับจ่ายใช้สอยในแพลตฟอร์มพวกนี้สูงกว่าช่วงก่อนหน้านี้ที่จะเกิดสถานการณ์โควิด-19 เป็นอย่างมาก และปัจจุบันก็ดูเหมือนว่าใครหลายคนจะเคยชินกับการจับจ่ายใช้สอยในแพลตฟอร์มพวกนี้อยู่ เพราะไม่ต้องเดินทางไปให้เสียเวลา เพียงปลายนิ้วก็สามารถสั่งสินค้าได้ นอกจากนี้ สินค้าบางตัวยังถูกกว่าการไปซื้อที่ร้านค้าอีกด้วย

ด้วยเหตุนี้เอง ในเล่มนี้ ผู้เขียนได้เล็งเห็นว่าการเปิดร้านบนแพลตฟอร์มอย่าง Shopee เพื่อหารายได้เสริมให้กับตัวเอง เป็นอะไรที่น่าลงทุนเป็นอย่างมาก เพราะเป็นธุรกิจส่วนตัวที่สามารถทำได้ในงบที่จำกัด เพราะช่วงสถานการณ์แบบนี้ การจะลงทุนเปิดร้านจริงจึงก็ต้องใช้ทุนมหาศาล ไหนจะค่าสถานที่ ไหนจะต้องคำนึงถึงทำเลที่ตั้งอีก เพราะทำเลดีๆ มักจะตามมาด้วยค่าเช่าที่ค่อนข้างสูงเสมอ เพราะฉะนั้นผู้เขียนคิดว่า การมีธุรกิจบนแพลตฟอร์มอย่างใน Shopee น่าจะเป็นการเริ่มต้นในการทำธุรกิจที่ดีไม่น้อยค่ะ

โดยในเล่มนี้ ผู้เขียนจะเริ่มต้นไล่เรียงตามลำดับ ตั้งแต่แรกไปอย่างช้าๆ เป็นขั้นตอนที่เข้าใจง่าย ถ้าพร้อมแล้วไปลุยกันเลย

ณฐอร เกษมสงคราม

สารบัญ

01

Chapter ทำความรู้จัก Shopee

หน้าแรกของ Shopee 12

ระบบความปลอดภัยใน Shopee 16



02

Chapter เตรียมให้พร้อมสำหรับสมัคร Shopee

สร้างบัญชี Gmail ใหม่ 22

03

Chapter สมัครใช้งาน Shopee

มาเริ่มสมัครใช้งาน Shopee 28

กฎระเบียบในการใช้งาน Shopee 36

บทลงโทษของทาง Shopee 38

04

Chapter เข้าใช้งาน Shopee

เข้าใช้งานบัญชี Shopee 40

ขั้นตอนการซื้อสินค้าใน Shopee 41

รายละเอียดการสั่งซื้อสินค้า 47

การค้นหาสินค้าที่ต้องการจะซื้อด้วยตัวเอง 56

05

Chapter การสร้างบัญชี ShopeePay

สร้างบัญชี ShopeePay 62

หน้าตาของ ShopeePay 67

06

Chapter หาสินค้ามาขายใน Shopee

หมวดหมู่สินค้าที่สามารถลงขายใน Shopee 76

แหล่งหาสินค้ามาขาย 90

สินค้าห้ามขายใน Shopee 98

มาตรการในการลงโทษผู้ขายที่ไม่ปฏิบัติตาม
เงื่อนไข 101

07

Chapter การถ่ายรูปสินค้า

วิธีการถ่ายรูปสินค้าต่างๆ จากกล้องในโทรศัพท์ 104

เทคนิคการนำกระจกมาวางเป็นพื้นของสินค้าเพื่อ
เพิ่มความน่าสนใจ 109

08

Chapter Seller Centre

Seller Centre ของ Shopee	112
ตั้งค่าที่อยู่ของจีน	121
ตั้งค่าเบื้องต้น	123
แก้ไข/ตั้งค่าบัญชี	128
ผูกบัญชีธนาคารกับ Shopee	129

09

Chapter รู้ก่อนจะขาดทุน การแพ็ค สินค้า และการจัดส่งสินค้า

การเลือกบรรจุภัณฑ์	134
การแพ็คสินค้า	137
ระยะเวลาการจัดส่งสินค้าโดยประมาณ	140
รูปแบบการจัดส่งสินค้าทาง Shopee	141
ในกรณีที่พัสดุสูญหายหรือเสียหาย	142
ระบบขนส่งสินค้า	144

10

Chapter ลงขายสินค้าใน Shopee

ตั้งค่าร้านค้า	156
ลงขายสินค้าชิ้นแรกกันเถอะ	159
การเพิ่มสินค้าใหม่แบบเป็นชุด	167

11

Chapter ทำโปรโมชั่นส่งเสริมการขาย

ข่าวสาร Marketing Centre	174
แคมเปญของ Shopee	176
การเพิ่มยอดขายด้วยการสร้างโปรโมชั่น	180
การเข้าถึงผู้ซื้อมากขึ้น	196
เพิ่มยอดการเข้าชมร้านค้า	203
เพิ่มยอดการเข้าชมร้านค้า	215

12

Chapter จัดการกับออร์เดอร์ของ ลูกค้า

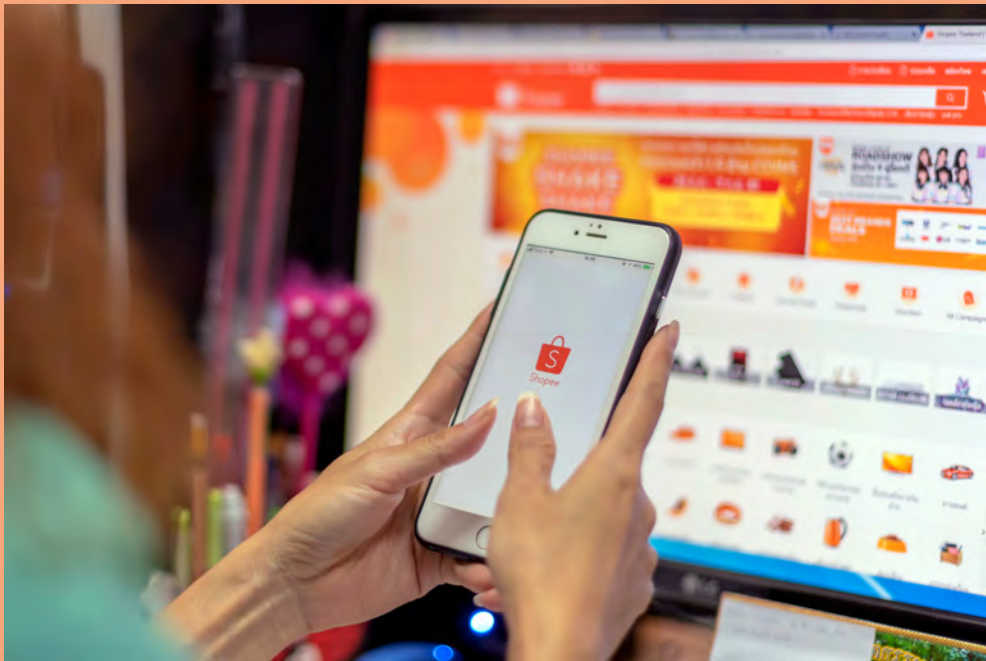
จัดการกับคำสั่งซื้อ	220
---------------------	-----

13

Chapter ดูรายรับ และการถอนเงิน

การดูรายรับ	232
ถอนเงิน	234





CHAPTER

ทำความรู้จัก Shopee

มาทำความรู้จักกับ Shopee มาร์เก็ตเพลส
อันดับ 1 ของประเทศไทยกันก่อน

Shopee ก่อตั้งขึ้นโดย ฟอ์เรสต์ หลี่ ในปี 2552 และได้เปิดตัวอย่างเป็นทางการครั้งแรกในประเทศ สิงคโปร์ ในปี 2558 ภายใต้บริษัท Sea Group หรือที่รู้จักกันในนาม Garena โดย Shopee นั้นเป็น แพลตฟอร์มอีคอมเมิร์ซที่เน้นการใช้งานผ่านทางมือถือ เพื่อให้ผู้บริโภคมารถซื้อขายได้ทุกที่ทุกเวลา ซึ่งในตอนแรกจะเป็นรูปแบบการตลาดระหว่างผู้บริโภคกับผู้บริโภคเป็นหลัก และต่อมาถึงได้ขยายรูปแบบ การตลาดเป็นธุรกิจกับผู้บริโภคขึ้นมา เพื่อให้ผู้ซื้อ มีทางเลือกมากขึ้น โดยทาง Shopee มีความแตกต่าง จากตลาดอีคอมเมิร์ซอื่นๆ ก็คือ มี Shopee Guarantee ที่สร้างความปลอดภัยให้กับผู้ซื้อ โดยทางระบบ จะระงับการชำระเงินให้กับผู้ขาย จนกว่าผู้ซื้อจะได้รับสินค้าแล้วเท่านั้น

แม้ Shopee จะไม่มีคลังสินค้า แต่ทาง Shopee ก็สามารถเป็น Asset Light Marketplace ที่ดี เพราะ ทาง Shopee นั้นมีพันธมิตรเพื่อสนับสนุนด้านโลจิสติกส์ให้กับผู้ใช้บริการมากกว่า 70 แห่ง ด้วยเหตุตามที่ กล่าวมาข้างต้นนี้ ทำให้ปี 2560 ไตรมาสที่ 4 มีมูลค่าการขายสินค้ารวม (GMV) อยู่ที่ 1.6 พันล้านเหรียญ สหรัฐ และยังมียอดการดาวน์โหลดใน App Store เป็นอันดับหนึ่งในแอปพลิเคชันที่สามารถดาวน์โหลดฟรี อีกด้วย จึงทำให้ Shopee ได้รับรางวัลจากบริษัท ไพรซ์ซ้า จำกัด ว่าเป็น Top Marketplace ในงาน Priceza E-Commerce Awards 2017 ครั้งที่ 2 นั่นเอง

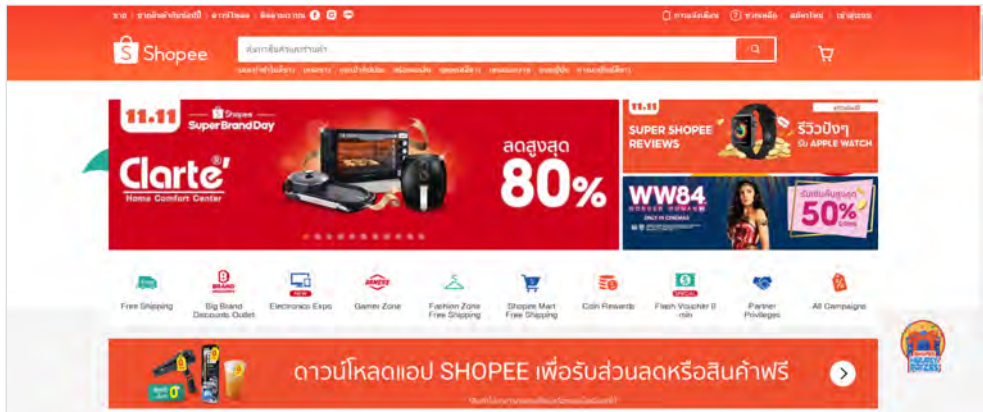
เมื่ออ่านมาถึงตรงนี้แล้ว ก็คงจะเห็นความปลอดภัยและความน่าเชื่อถือของ Shopee กันบ้างแล้ว และ หลายคนคงจะคิดว่าการขายของในนี้จะต้องมีค่าธรรมเนียมที่สูง ซึ่งตรงกันข้ามเลย เพราะค่าธรรมเนียม การชำระเงินเพียงแค่ร้อยละ 2 เท่านั้น

จริงๆ แล้วในตอนแรกทาง Shopee เอง ยังไม่ได้มีการเรียกเก็บค่าธรรมเนียมและค่าคอมมิชชันจาก ผู้ขายแต่อย่างใด แต่ด้วยการแบกรับค่าใช้จ่ายในส่วนนี้มาระยะเวลาหนึ่ง บวกกับผู้ซื้อที่เพิ่มจำนวนขึ้น เรื่อยๆ ปัจจุบันทาง Shopee จึงมีการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขใหม่โดยเรียกเก็บค่าธรรมเนียมการชำระเงิน ร้อยละ 2 จากผู้ขาย

แต่อย่างไรก็ตาม ในส่วนของการจ่ายเงินผ่านทาง ShopeePay ยังคงไม่มีค่าธรรมเนียมเหมือนเดิม

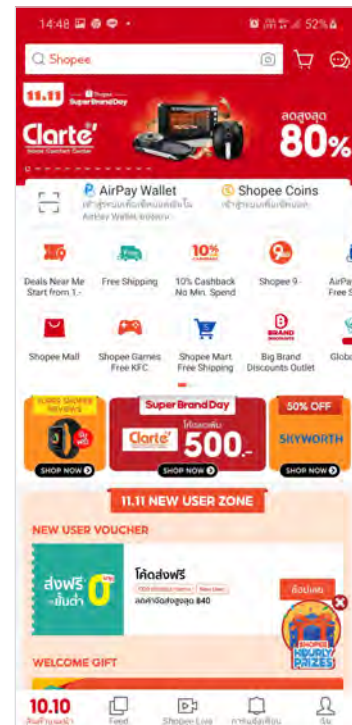
หน้าเว็บไซต์ของ Shopee

www.shopee.co.th



หน้าแอปพลิเคชัน Shopee ในมือถือ

ในแอปพลิเคชัน Shopee ในมือถือเองก็มีส่วนประกอบต่างๆ ไม่แตกต่างกับทางเว็บไซต์มากนัก แต่ในเล่มนี้ผู้เขียนขออ้างอิงจากทางเว็บไซต์ Shopee เป็นหลัก

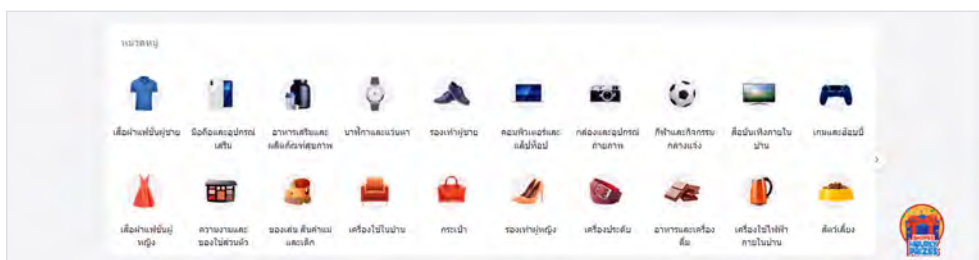


หน้าแรกของ Shopee

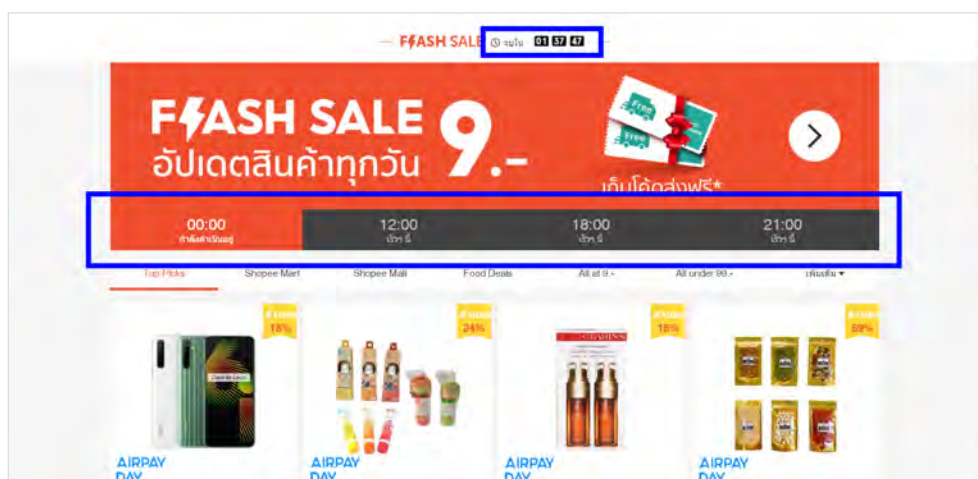
เมื่อเปิดเข้ามาเจอหน้าของ Shopee ส่วนบนสุดจะเป็นโปรโมชั่นต่างๆ โดยเราสามารถคลิกเข้าไปดูสินค้าที่ร่วมกับโปรโมชั่นต่างๆ ที่เราสนใจได้เลย



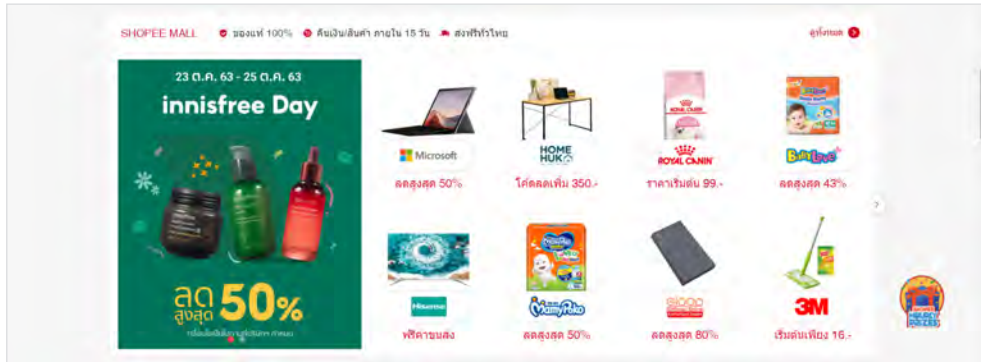
ถัดลงมาเป็นในส่วนของสินค้าต่างๆ โดยจะแยกตามหมวดหมู่ เพื่อง่ายต่อการเข้าไปเลือกซื้อสินค้าที่เราสนใจ



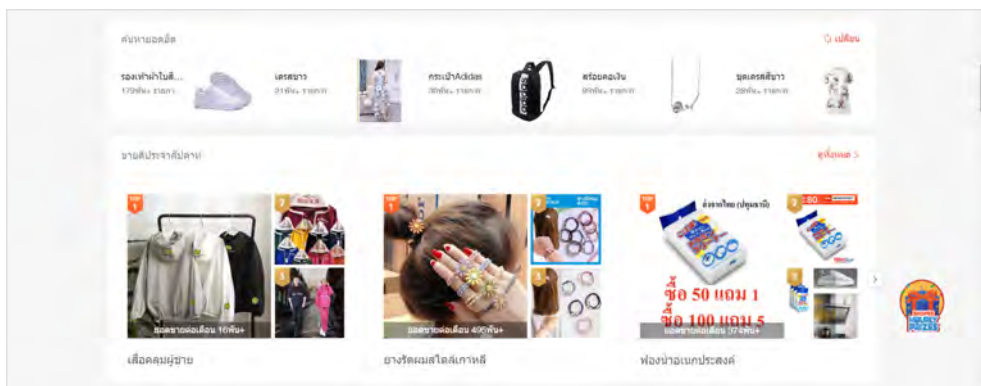
ต่อไปจะเป็นส่วนของ **FLASH SALE** ซึ่งหมายถึง รายการสินค้าที่กำลังจัดโปรโมชั่นช่วงเวลาหนึ่ง โดยส่วนใหญ่จะเป็น 3 หรือ 6 ชั่วโมง



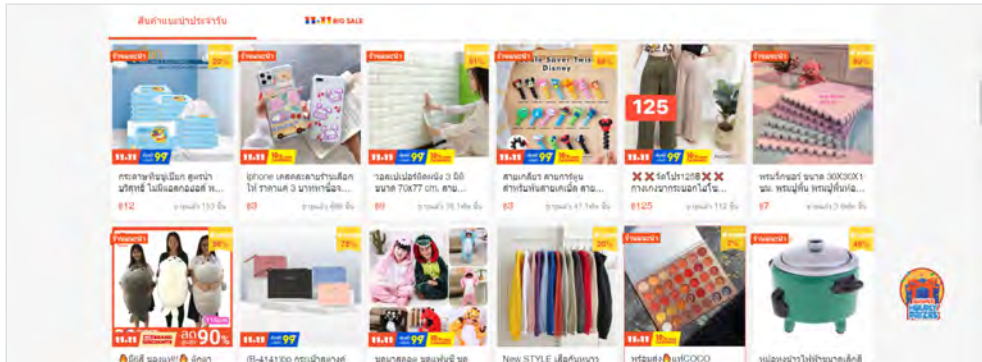
ในส่วนของ **SHOPEE MALL** จะเป็นส่วนที่เจ้าของแบรนด์หรือผู้มีสิทธิในการนำเข้าสู่สินค้าแบรนด์นั้นๆ จัดราคาพิเศษสำหรับลูกค้า



ต่อมาเป็นส่วนของ **ค้นหายอดฮิต** คือ คำที่คนเข้าไปค้นหาใน Shopee มากที่สุด กับ **ขายดีประจำสัปดาห์** คือ ในสัปดาห์ที่ผ่านมาสินค้าอะไรบ้างที่คนนิยมซื้อ



ถัดลงมาเป็น **สินค้าแนะนำประจำวัน** ซึ่ง Shopee จะแนะนำสินค้าจากร้านค้าต่างๆ ที่นำมาลงขายสินค้าใน Shopee

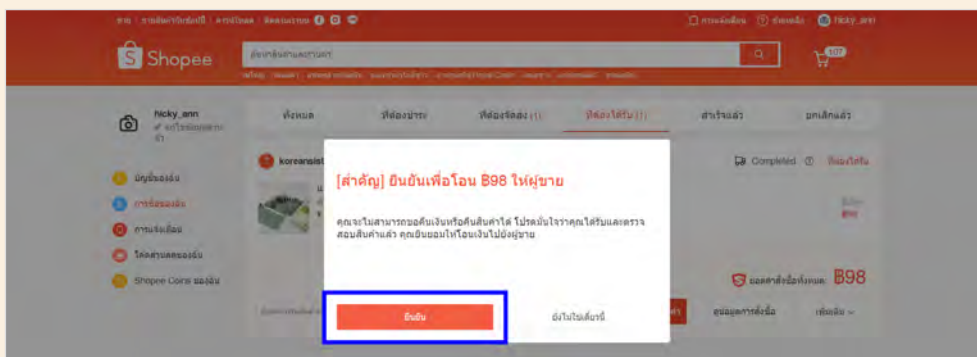
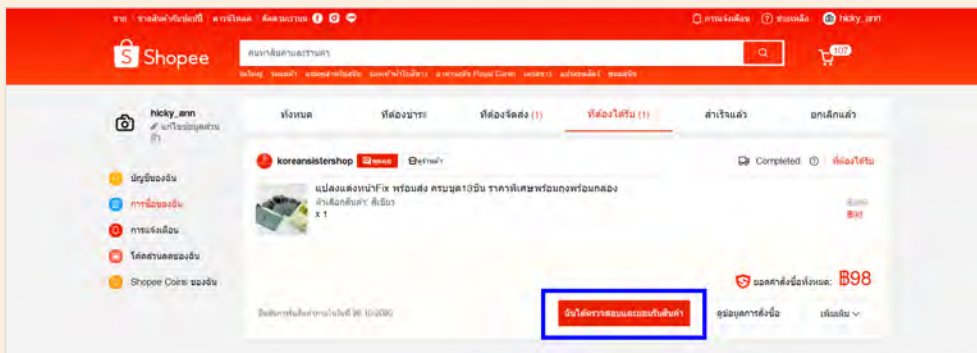


นี่คือหน้าตาคร่าวๆ ในหน้าแรกของ Shopee แต่สิ่งที่ผู้เขียนอยากจะให้ผู้่านที่อยากขายสินค้าใน Shopee แต่ยังคิดและจับทางไม่ถูกว่าจะขายสินค้าอะไร ให้ลองเลื่อนลงมาเรื่อยๆ แล้วจะเจอกับหัวข้อ **หมวดหมู่** ที่เป็นสินค้าที่มีขายใน Shopee ซึ่งจะช่วยให้ผู้่านที่อยากจะลงขายสินค้าใน Shopee แต่ยังไม่รู้ว่าจะขายอะไรได้มองเห็นช่องทางมากขึ้น

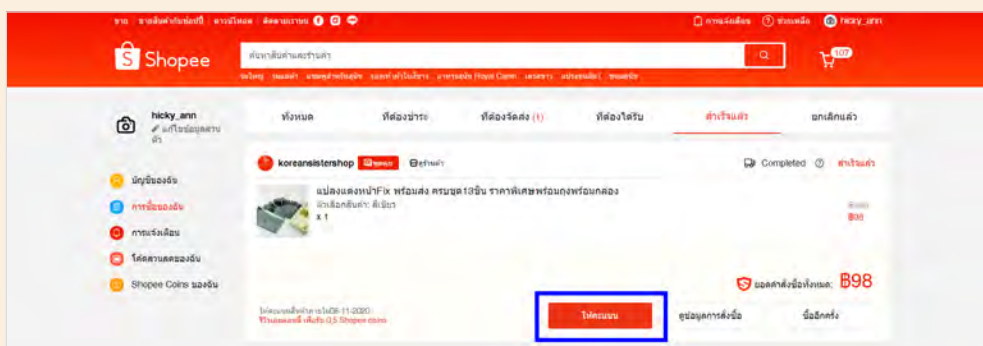


ระบบความปลอดภัย ใน Shopee

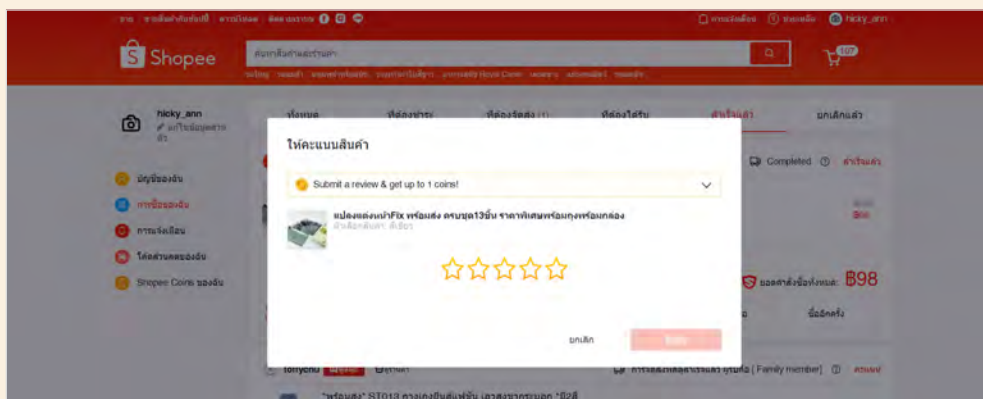
Shopee จะมีระบบระงับการจ่ายเงิน หากผู้ซื้อยังไม่ได้รับสินค้า เพราะฉะนั้น ผู้ซื้อจะสบายใจได้ว่า เงินจะไม่ถูกโอนให้ผู้ขายจนกว่าผู้ซื้อจะคลิกปุ่ม **ฉันได้ตรวจสอบและยอมรับสินค้า** แล้วเท่านั้น



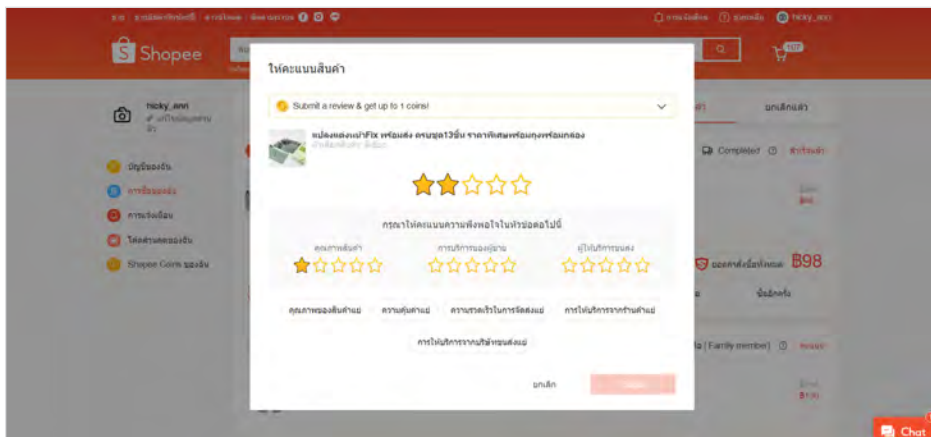
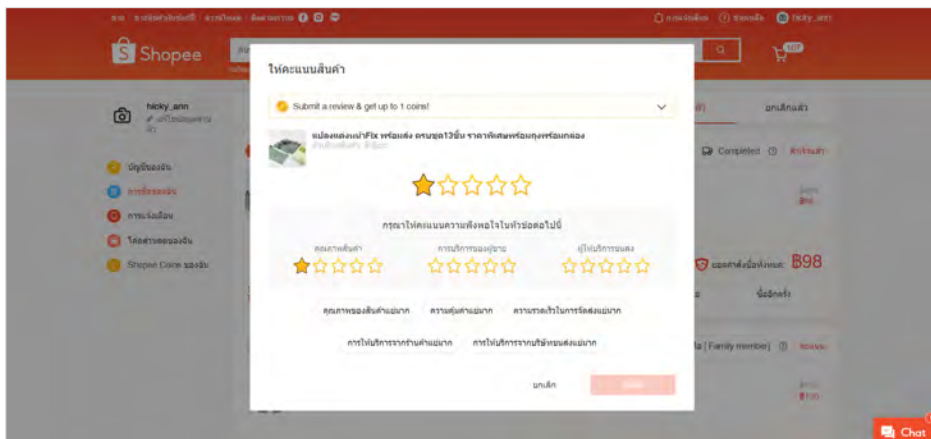
นอกจากนี้ ผู้ซื้อยังสามารถให้คะแนนสินค้าที่ซื้อไปได้อีกด้วย โดยคลิกปุ่ม **ให้คะแนน**

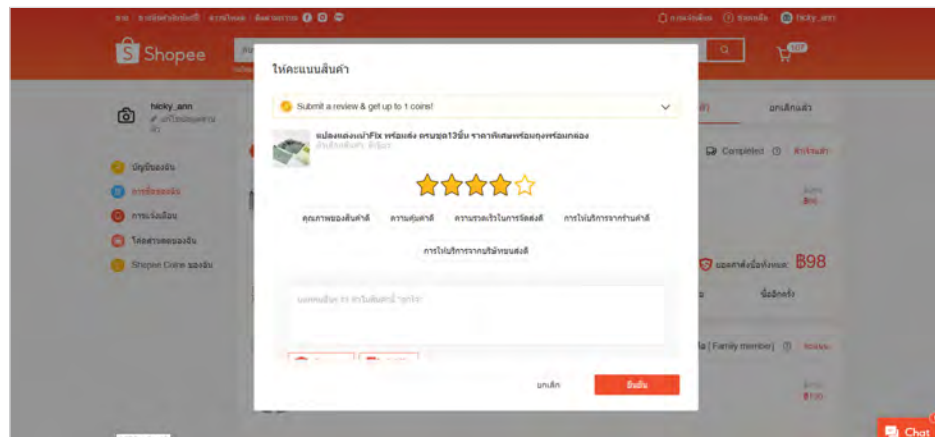
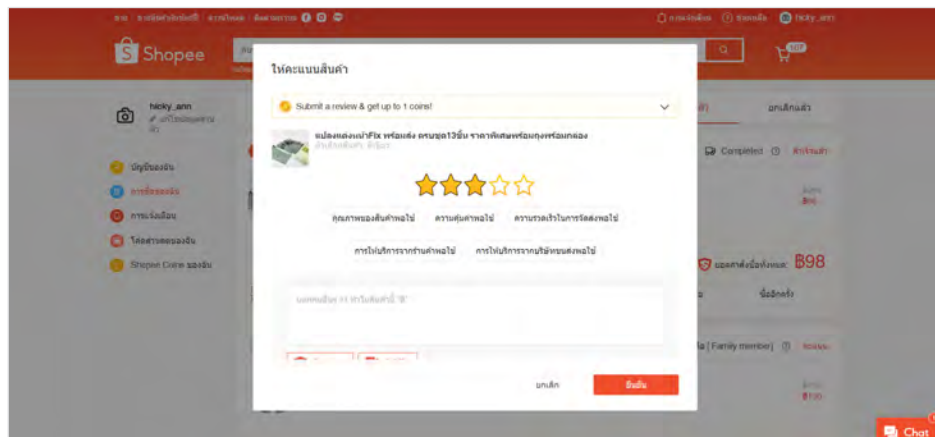


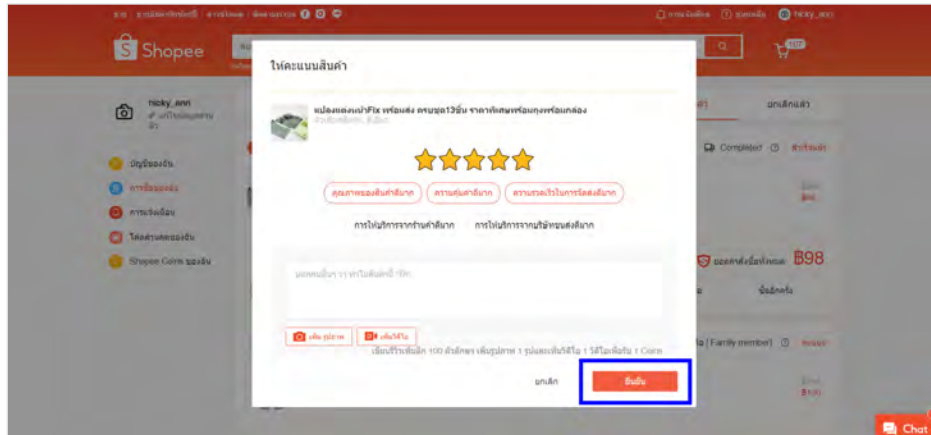
จากนั้น เลือกให้ดาวตามความเหมาะสม



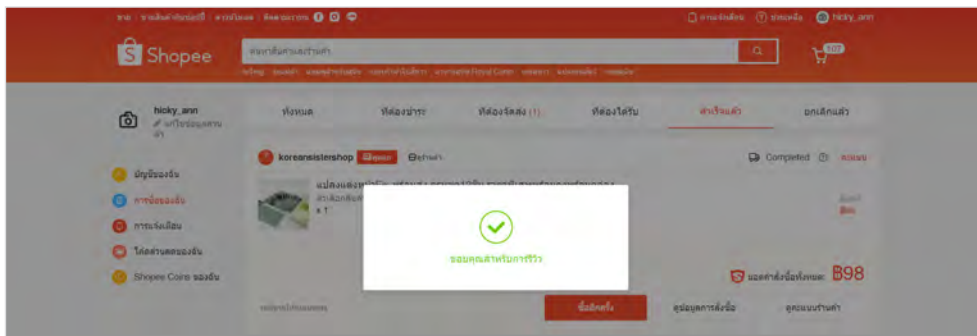
ในการให้ดาวเพื่อประเมิน จะต้องใส่เหตุผลประกอบลงไปด้วยว่าเพราะอะไรถึงประเมินแบบนี้ อาจจะเป็นเหตุผลที่พิมพ์ลงไปเองจากความคิดเห็นของเรา หรือจากข้อความสำเร็จรูปที่ทาง Shopee มีให้ก็ได้ ทั้งนี้ ยังสามารถใส่รูปภาพหรือวิดีโอประกอบด้วยก็ได้ จากนั้น คลิกปุ่ม **ยืนยัน** เพื่อประเมิน







เมื่อคลิกปุ่ม **ยืนยัน** ระบบจะตอบขอบคุณกลับมา เป็นอันเสร็จเรียบร้อย



โดยระบบการให้คะแนนนี้ จะเป็นตัวการันตีความน่าเชื่อถือของร้านและสินค้าชนิดนั้น เพราะเวลาเราจะสั่งสินค้าชนิดไหน เราก็ควรดูคะแนนร้านค้า คะแนนตัวสินค้า และรีวิวนั้นก่อน เพื่อที่จะได้ไม่ต้องเสียใจภายหลังนั่นเอง และถ้าหากเราจะเปิดร้าน เราก็ต้องคำนึงถึงเรื่องนี้ให้มากๆ เช่นกัน เราควรที่จะหาสินค้าที่มีคุณภาพ เพื่อที่เราจะได้ขายได้ตลอดนั่นเอง

CHAPTER

เตรียมให้พร้อม สำหรับสมัคร Shopee

เตรียมความพร้อมก่อนสมัครเป็น
สมาชิก Shopee ต้องมีอะไรบ้าง

เมื่อเราจะสมัครแพลตฟอร์มที่เกี่ยวข้องกับการซื้อขาย หรืออะไรที่เกี่ยวข้องกับเงินๆ ทองๆ เราจำเป็นต้องเตรียมหลักฐานเพื่อแสดงความเป็นตัวตนของเรา เพราะหากเกิดปัญหาขึ้นในอนาคต เราจะสามารถแสดงตัวตนเพื่อใช้สิทธิ์ของเราได้นั่นเองค่ะ

ควรต้องมีอะไรบ้างในโลกของ Shopee

1. E-mail Address
2. หมายเลขโทรศัพท์ที่ลงทะเบียนแล้ว
3. บัตรเดบิต หรือบัตรเครดิต
4. บัญชี ShopeePay
5. บัญชี ShopBack (ในกรณีเป็นผู้ซื้อ เพราะจะได้รับเงินคืนจากการซื้อสินค้า)

สร้างบัญชี Gmail ใหม่

แม้ว่าผู้อ่านจะมีบัญชี Gmail ที่ใช้ประจำอยู่แล้ว แต่ผู้เขียนเองอยากให้ผู้อ่านสมัครบัญชีใหม่ไว้ใช้สำหรับการทำธุรกิจโดยเฉพาะ เพื่อสะดวกในการเช็คข้อมูลต่างๆ จากทาง Shopee ไม่อย่างนั้น พอมีข้อความเข้ามาเยอะมาก คุณผู้อ่านอาจจะสับสนได้

